

---

# HISPANIA

---

Presentación compañía

# Índice

- Quiénes somos.
- Nuestros clientes, objetivos y posicionamiento.
- Algunas cifras de nuestro negocio.
- Cómo trabajar con Hispania en 5 pasos. Ventajas para nuestros clientes.
- Colocando negocio en Lloyd's
- Equipo

# Quiénes somos

- Hispania es la marca que engloba a dos compañías con una forma muy partícular de entender la mediación en seguros:

**HISPANIA** | RISK  
BROKER

Correduría de Seguros y Reaseguros

Broker at **LLOYD'S**

**HISPANIA**  
GLOBAL UNDERWRITING

Agencia de Suscripción

Coverholder at **LLOYD'S**

- Somos un equipo de 12 personas y un grupo de accionistas independientes expertos en el sector asegurador.
- Nuestra actuación se centra principalmente en apoyar nuestras colocaciones en el mercado Lloyd's, en el idioma del cliente.
- La actividad se inicia en 2008, exclusivamente orientados a proveer de soluciones aseguradoras para España y Portugal.
- En la actualidad, actuamos en otros países de Europa (Italia, Reino Unido y Suecia) y desde 2012 expandiendo hacia Latinoamérica.



## Nuestros clientes

- En la actualidad trabajamos con más de 650 clientes, con los que establecemos un contrato de colaboración mercantil, entre:
  - Corredurías de seguros y reaseguros
  - Agencias de suscripción
  - Compañías de seguros y reaseguros

## Nuestros Objetivos

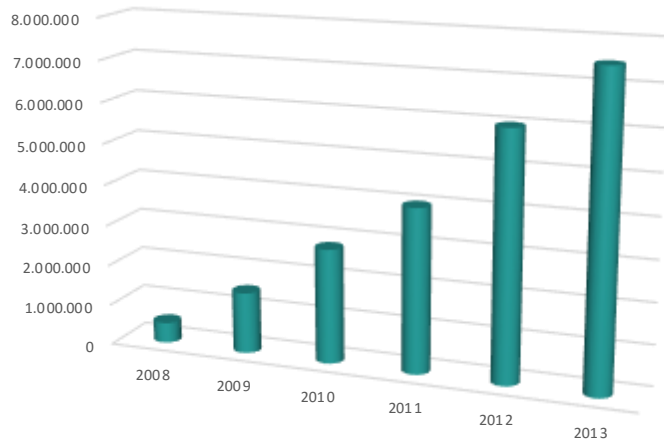
- Acercar a todos nuestros clientes soluciones aseguradoras que, hasta ahora, se consideraban difíciles de alcanzar, y siempre por los mismos jugadores.
- Eliminar barreras preconcebidas de difícil administración y servicio. Disminuir los temores locales a la colocación internacional pura.
- Como mínimo, mantener los márgenes tradicionales medios de colocación local para nuestro clientes.
- Incrementar la visión internacional del seguro y sus posibilidades y alternativas en los mercados de actuación.

## Nuestro Posicionamiento

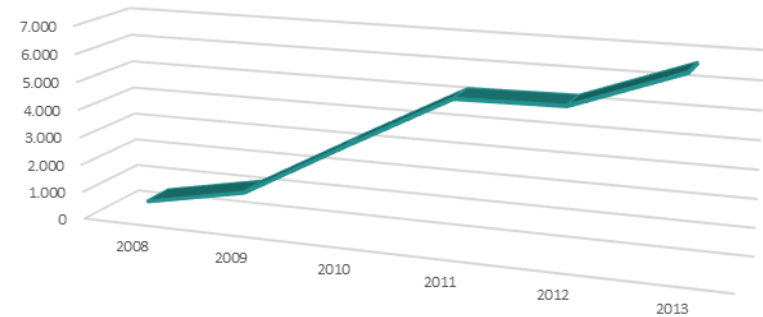
- El proyecto se sustenta sobre tres fortalezas principales: el personal, muy joven, dinámico y altamente formado, nuestros valores y la calidad en el servicio prestado a nuestros clientes domésticos e internacionales.
- La posición que ocupamos en el mercado se basa en dos principios claros e inquebrantables:
  1. Actuamos exclusivamente como **Mayoristas**: nunca nos dirigimos al cliente final.
  2. Colocamos negocio exclusivamente en **Mercados Internacionales**: no nos dirigimos a mercados locales.
- *“En definitiva, es una forma distinta de hacer seguros, aportando originalidad y una alta especialización. Es un concepto original, tomando la mezcla de tradiciones y vanguardismo que ofrece el mercado asegurador anglosajón, con nuestro marcado carácter latino, con un punto de encuentro de preferencia, como es Lloyd’s.”*

# Algunas cifras de negocio

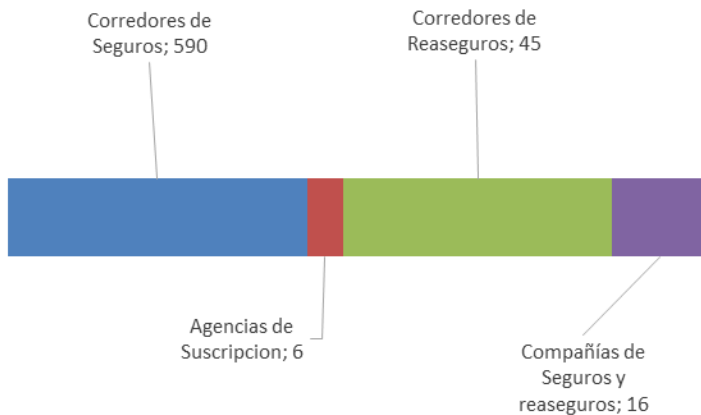
## Primas en €



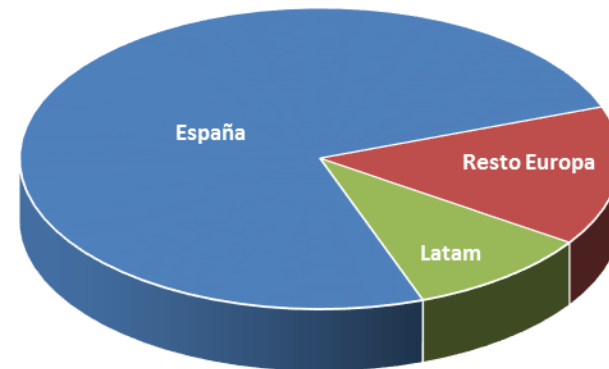
## Evolución del número de operaciones



## Origen del negocio: Nuestros clientes



## Origen del negocio: Primas en €



# Como trabajar con Hispania en 5 pasos

1. Enviar la solicitud de cotización del negocio considerado, a la dirección de email del suscriptor responsable de ese producto. [Ver presentación de equipo, productos y servicios.](#)
2. Los plazos para cotizar varían en función del tipo de riesgo a colocar. En determinados casos será posible dar respuesta / cotización en un plazo de horas, y en otros casos serán necesarios plazos mayores. Dependerá en gran medida de la información aportada para cotizar y de la complejidad del riesgo a colocar.
3. Presentación de la cotización ajustándose a las necesidades del cliente.
4. Los condicionados de las pólizas serán en castellano o inglés, a libre elección del cliente.
5. Las primas, los siniestros y las comisiones se pagarán en Euros, Dólares Americanos o Libras Esterlinas.
  - Los siniestros serán atendidos conforme a las reglas más habituales, con peritos, abogados, etc. locales. Los siniestros tendrán que ser notificados a Hispania, que realizará toda la gestión del mismo frente al sindicato correspondiente.

## Ventajas para nuestros clientes

- Incrementa su nivel de competitividad frente a las corredurías más grandes.
- Eleva su posición frente al cliente final, al dar acceso a nuevos mercados, hasta ahora muy exclusivos.
- Elimina las barreras y límites del mercado internacional.
- Existe un clima de transparencia y claridad, conforme a nuestros códigos de conducta.
- No hay mayor coste, incluso puede mejorar los márgenes.
- Se logra un acceso directo al Lloyd's, que tiene acceso directo a TODO el mercado del Lloyd's.
- Somos sólo Mayoristas, por lo que nunca habrá competencia.
- Buscamos una relación de Largo Plazo con nuestros clientes.

# Colocando negocio en Lloyd's

1. El **cliente** (mediador, agencia de suscripción, o compañía de seguros) aporta al Lloyd's Broker, Hispania Risk Broker, la información del riesgo a asegurar.
2. El Lloyd's Broker presenta el riesgo a los suscriptores especializados en esa clase de negocio, para acordar la prima, términos y condiciones. Si a los suscriptores les interesa el riesgo, realizarán una oferta por la totalidad o por un porcentaje del mismo.
3. Hispania presentará la(s) oferta(s) al cliente (mediador) y esperará por la orden de cobertura.
4. Hispania prepara entonces un 'slip' con los detalles del seguro, que será firmado por el suscriptor. Si fuese necesario, posteriormente se presentará el slip al resto de los suscriptores con el objeto de completar el 100% el riesgo.
5. En ese momento se prepara la póliza, Condiciones Generales, Particulares y, si es el caso, Especiales, que se firman por el suscriptor y entregan al cliente como soporte documental del contrato de seguros.
6. La prima la paga el cliente (mediador) a Hispania, que a su vez la liquidará a la Cuenta Central del Lloyd's (LCA) que enviará el dinero al sindicato correspondiente.
7. Posteriormente, es posible emitir certificados, suplementos, etc. Igual que cualquier póliza emitida en el mercado tradicional.



## Nuestros Objetivos

- Todos los sindicatos se benefician de los recursos del Lloyd's, incluyendo la marca, su red de licencias y el Fondo Central. El Fondo Central está disponible para hacer frente a cualquier siniestro que no pueda asumir un sindicato. Como todas las pólizas en Lloyd's están soportadas por este Fondo, se le aplica un mismo rating a todo el mercado:
  - A (Excelente) para A.M. Best
  - A+ (Fuerte) para Standard & Poor's
  - A+ (Fuerte) para Fitch Ratings

# Equipo

- Dirección



José Luis Ocón  
jlocon@hispaniarb.com

- Suscripción

Raúl Yáñez  
ryanez@hispaniarb.com



Lola Orellana  
lorellana@hispaniarb.com



M<sup>a</sup>. Teresa Walias  
mtwalias@hispaniarb.com



Mar Delgado  
mdelgado@hispaniarb.com





# Equipo

- Siniestros

Lucía Bodega  
lbodega@hispaniarb.com



- IT

José Domingo Dombriz  
jddombriz@hispaniarb.com



- Administración

Rosa Palacios  
rpalacios@hispaniarb.com



Cristina Vivas  
cvivas@hispaniarb.com



---

# HISPANIA

---

## **Oficina Madrid**

C/ Velázquez, 100  
28006 Madrid (Spain)  
Teléfono: + 34 91 359 50 80

## **London Office**

Lloyd's Building  
One Lime Street  
EC3M 7HA London (UK)

[www.hispaniarb.com](http://www.hispaniarb.com)

[info@hispaniarb.com](mailto:info@hispaniarb.com)

[twitter.com/Hispaniarb](https://twitter.com/Hispaniarb)